

Nieuws

'Niets nieuws' stond de vorige keer boven dit stukje. En hoewel dat zoals alles op deze pagina met een forse dosis ironie genomen moet worden, is het klaarblijkelijk wel gelezen, want overal waar we de afgelopen maand kwamen, kregen we het met evenveel ironie teruggekaatst: 'Wat zijn jullie nou voor een vakblad dat *'Niets nieuws'* heeft'. Daarom hebben we er dit keer – heel verassend – gewoon 'Nieuws' boven gezet. En nieuws is er. Kijk alleen maar eens naar alle golfbaaninitiatieven die er ondanks alle economische malheur toch nog zijn. Oké, vijf of zes jaar geleden zouden wij hier ons neusje voor hebben opgehaald, maar toch: Green Meets, Voortwisch, De Dommelsche, The Dutch en ik vergeet zeker nog wat banen die met uitbreidingen bezig zijn.

De oorlog tussen de NVG en NGF is vooral een oorlog van cijfertjes

Ook machinefabrikanten in buiten- én binnenland brengen aardig wat nieuwtjes. Tijdens de Golftour bleek dat Jacobsen zijn kaarten blijft zetten op de hybridisering van zijn golfmachinelijn. Niet echt nieuw, maar feitelijk hebben we het hier wel over een revolutie in greenkeeping.

Een tweede innovatie komt van Toro – en dat is wel nieuws – die zegt met een slimme innovatie en een lichtere motor een nog soepelere Groundsmaster te kunnen produceren. Ook nieuws is de nieuwste activiteit van onze eigen Arwin Verschoor, die een piepkleine machinefabriek als nieuwste loot aan zijn VGR-Groep heeft toegevoegd. De eerste machine die daar geproduceerd wordt, is meteen razend interessant: een nieuwe beluchter. Evenzo nieuw én evenzo Nederlands is de bemestingsmachine die haar roots in de Gelderse Liemers heeft. Een interessante ontwikkeling die ertoe kan leiden dat je voor mest voortaan gewoon bij de plaatselijke varkensboer je bestelling kunt plaatsen.

There are three kinds of lies: lies, damned lies, and statistics

Echt nieuws is het nieuwe zelfvertrouwen waarmee de NGF de markt van golfbaanonderhoud weer aan het betreden is. Een paar jaar geleden hebben ze misschien wel per abuis hun rol als aanjager in de wereld van golfbaanonderhoud opgegeven en de voorzittershamer van de Commissie Greenkeeper doorgegeven aan de NVG. Aan de kant staan past de NGF echter niet en ze eisen nu heel nadrukkelijk weer een dominante rol op. Ik denk op zich dat dit goed is. De eerste reden is puur opportunistisch. De NGF zit wat beter in de slappe was dan de NVG en daar kan de hele sector van profiteren door het aanjagen van nieuwe initiatieven. Een eerste ei wordt op dit moment gelegd via een heuse leerstoel grasveldonderhoud. Anderzijds is het goed, ook voor de verhoudingen in de markt, dat er een sterke NVG staat opgesteld tegenover een sterke NGF. Oké, nu zijn ze nog even geen *'vrinden'*, maar uiteindelijk wordt de strijdbijl begraven. Op een bepaald moment zullen ze er allebei achter komen dat er meer is dat hen bindt dan dat hen scheidt.

Is het u overigens ook opgevallen dat de oorlog tussen NVG en NGF vooral een oorlog van cijfertjes is? Volgens de NGF is de golfmarkt nog steeds gegroeid. Daar hebben ze zelfs een heuse golfcijferglossy met de naam



Het is goed voor de verhoudingen in de markt dat er een sterke NGF staat opgesteld tegenover een sterke NVG

Golfmarkt voor uitgebracht. De NVG op haar beurt roept dat we al jaren krimpen. Misschien komen er wel meer golfers, maar dan vooral golfers die niet golfen. De waarheid? Ik weet het niet! Wie was het ook alweer die zei: *There are three kinds of lies: lies, damned lies, and statistics?*

Met vriendelijke groet,

Hein van Iersel hein@nwst.nl
Hoofdredacteur