



De enige aannemer die de TopChanger gebruikt op golfbanen en sportvelden

AVC Gras en Beregening is actief op golfbanen en sportvelden in Nederland. AVC nam begin dit jaar de activiteiten van VGR Dienstverlening over en werkt sindsdien verder onder de eigen naam. 'VGR was en is nog steeds een begrip, maar de markt ziet ons steeds vaker als AVC', zegt eigenaar Chris van Aalsburg. 'Die naamsbekendheid groeit vanzelf door de projecten die we uitvoeren.'

Een belangrijk onderscheidend onderdeel van het bedrijf is de inzet van de TopChanger. AVC is op dit moment de enige aannemer in Nederland die met deze machine werkt. De TopChanger is vooral bekend van golfgreens, maar vindt steeds vaker zijn weg naar sportvelden. De machine verbetert de waterdoorlatendheid door hogedrukinjectie van water en

natzand, zonder grote schade aan de grasmat. Waar beheerders normaal meerdere bewerkingen nodig hebben, kan de TopChanger dat in één keer uitvoeren. 'Het grootste voordeel is dat je handelingen combineert', legt Van Aalsburg uit. 'Waar je normaal drie werkgangen doet, doet deze machine het in één. Dat scheelt tijd, geld en belasting van het veld.'

'Deze machine werkt gewoon het beste en daarom laten wij hem jaarlijks komen'

Auteur: Wijnand Meijboom

‘De sportwereld grijpt vaak terug op wat ze kennen. Maar op plekken waar de belasting hoog is, zie je dat de TopChanger een uitkomst is’

Toch ziet AVC een duidelijke groei op sportvelden. ‘De sportwereld grijpt vaak terug op wat ze kennen. Maar op plekken waar de belasting hoog is, zie je dat de TopChanger een uitkomst is’, zegt Chris. Hij noemt als voorbeeld het werk bij Feyenoord, waar zware machines niet ingezet kunnen worden. De TopChanger is daar een vaste oplossing geworden. De bekendheid van de machine neemt volgens hem snel toe. ‘Het begint echt een begrip te worden. De vraag groeit hard.’ Omdat AVC nauw samenwerkt met VGR Equipment, de ontwikkelaar van de machine, beschikt het bedrijf over de meest actuele versie. ‘Onze machine is de meest actuele in de markt. Daardoor kunnen we het beste resultaat leveren.’

Bij veel opdrachten blijft het niet bij één behandeling. AVC ondersteunt klanten ook bij beregning, drainage en regulier grasonderhoud. ‘We komen ergens binnen met de TopChanger, maar daarna praten we verder’, vertelt Van Aalsburg. ‘Bijna elke golfbaan of sportclub heeft een beregningssysteem. Dan kijken we naar de staat daarvan en wat wij daarin mogen gaan betekenen. Aansluitend hierop kan ik dan vaak nog meer adviseren over de werkzaamheden die wij doen voor het gras, zoals verticuteren, zaaien en beluchten. Wij hebben alles in huis om een baan volledig te onderhouden.’ Zo groeide ook de relatie met Golfbaan Driene, een van de referentiebanen waar AVC inmiddels meerdere jaren werkt. ‘Daar zijn we begonnen met TopChanger-werk. Nu vertidrainen we de fairways en praten we over onderhoud voor de komende jaren. Dat gaat stap voor stap.’

Op Golfclub Driene wordt de TopChanger inmiddels vijf jaar ingezet met als doel om de oude zogenoemde push-up greens flink te verschromen. Hoofgreenkeeper Peter Roering is tevreden over het resultaat: ‘We zitten nu op het niveau dat wij willen. De waterdoorlatendheid is met 70 tot 80 procent toegenomen en ook de schimmeldruk is flink gedaald.’ De greens bevatten namelijk zwart zand waardoor er altijd stikstof aanwezig is en dit zorgt

continu voor schimmeldruk. Eerdere pogingen om de oude greens met een grote vertidrain en de inzet van veel vrijwilligers of met de fill and drill-methode te bewerken, kunnen volgens Roering niet op tegen de inzet van de TopChanger. ‘Deze machine werkt gewoon het beste en daarom laten wij hem jaarlijks komen.’

Volgens Van Aalsburg draait het succes van AVC niet alleen om machines, maar vooral om houding en bereikbaarheid. ‘Bij ons weten klanten waar ze aan toe zijn. Geen mooie verhalen, gewoon zeggen wat wél en niet kan.’ Spoedklussen horen daar bij. Clubs belen soms met acute problemen, zoals wateroverlast of slechte spelkwaliteit vlak voor een wedstrijd. Die snelheid heeft volgens hem ook een keerzijde. ‘Je moet jezelf en je bedrijf wel beschermen. Als je altijd binnen een uur komt, verwachten mensen dat elke keer. Dan is één dag al te laat.’ Eerlijkheid blijft volgens hem de basis. ‘Sommige behandelingen hebben geen zin als de omstandigheden niet goed zijn. Dan zeggen we dat gewoon. Op lange termijn levert dat het meeste op.’

Zichtbaarder

Voor de komende jaren wil AVC vooral verder professionaliseren in gras- en beregningstechniek. De groei komt nu vooral uit bestaande relaties, maar het bedrijf wil zichtbaarder worden in de markt. ‘Ik wil dat mensen bij beregning en ontzorging meteen aan ons denken’, zegt Chris. ‘Net zoals je bij zand aan één leverancier denkt.’ Concrete doelstellingen legt hij zichzelf voor nu even niet op. ‘In mijn organisatie is God de CEO. Hij belooft in zijn woord dat hij voor ons zorgt. Ik vertrouw zijn leiding dan ook. We zijn dankbaar dat we de vruchten hiervan mogen plukken.’



Chris van Aalsburg

Voordelen

Daarnaast kan de machine worden ingezet op plaatsen waar traditionele beluchtingsmachines niet kunnen komen. Dat speelt vooral bij sportvelden met veldverwarming of ondiep liggende leidingen. ‘Bij Fortuna hadden ze enige jaren geleden het probleem dat leidingen op 15 tot 20 centimeter lagen. Met een gewone vertidrain kun je daar niet werken, dan prik je dwars door de verwarming heen’, zegt Van Aalsburg. ‘Met de TopChanger konden we het veld daar wél veilig behandelen. We doorbraken de storende laag zonder schade.’ Ook het werken met natzand biedt voordelen. De dosering kan precies worden afgestemd op de behoefte van de bodem. ‘We kunnen heel gericht bepalen hoeveel zand we inbrengen. Dat maakt het een stuk nauwkeuriger.’ De machine kan bovendien onder veel weersomstandigheden worden ingezet. Dat maakt de methode aantrekkelijk voor clubs die snel willen schakelen.

De meeste inzet vindt nog steeds plaats op golfbanen, vooral op greens en voorgreens.



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!